

Profes-  
-sional

BACHELOR  
MASTER

# **Lehrgangsangebot 2018/19**

*für Berufsleute, die weiterkommen wollen.*



# Bildungssystem der Schweiz im Detail

Viel Praxis  
umsetzungsorientiert,  
nebenamtliche Fachdozenten aus der Praxis.

Viel Theorie  
wissenschaftlich,  
vollamtliche Fachdozenten.

Nachdiplomstudiengänge NDS **\*\*(+)**  
Nachdiplomkurse NDK

← KEINE FORMALEN ABSCHLÜSSE →

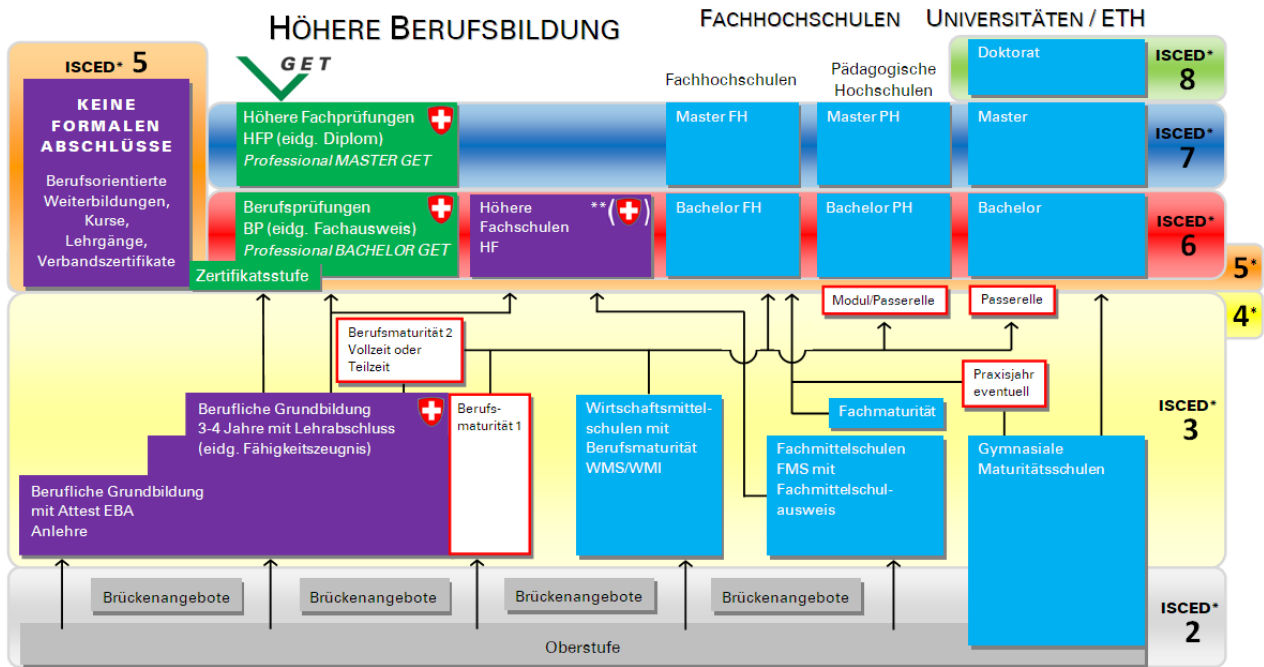
Master of Advanced Studies MAS  
Diploma of Advanced Studies DAS  
Certificate of Advanced Studies CAS

QUARTÄRSTUFE

TERTIÄRSTUFE

SEKUNDARSTUFE II

SEKUNDARSTUFE I



\*ISCED → International Standard Classification of Education (SBFI 2016, ISCED-Level 2011)

© GET Kaderschule 2017/08

☞ eidgenössische Abschlüsse

\*\*(+☞) zum Teil eidg. Abschlüsse, aktuelle Liste unter → [www.sbfi.admin.ch](http://www.sbfi.admin.ch) → Höhere Fachschulen

# Lehrgangsübersicht

	Marketing/Verkauf	Personal/Führung	Betriebswirtschaft		
Höhere Fachprüfung eidg. Diplom Professional Master GET	Kommunikationsleiter/-in	Leiter/-in Human Resources	(Eidg.) dipl. Geschäftsführer/-in	<b>ISCED 7</b>	
	Marketingleiter/-in				
	Verkaufsleiter/-in	Führungsexperte/-expertin			
Berufsprüfung eidg. Fachausweis Professional Bachelor GET	Kommunikationsfachleute	HR-Fachleute	Technische Kaufleute	<b>ISCED 6</b>	
	Kommunikationsfachleute mit MarKom				
	Marketingfachleute	Führungsfachleute	Wirtschaftsfachleute HWD		
	Marketingfachleute mit MarKom				
	Verkaufsfachleute	Führungsfachleute: Leadership SVF	Führungsfachleute: Management SVF		<b>*ISCED 5</b>
	Verkaufsfachleute mit MarKom				
Zertifikatsprüfung Zertifikat Certificate GET	MarKom-Assistent/-in	Personalassistent/-in HRSE	Techn. Sachbearbeiter/-in GET	<b>ISCED 5</b>	
	Selbststudium MarKom	Selbststudium Personalassistent/-in HRSE	Grundlagenkurs Rechnungswesen		
			Selbststudium Rechnungswesen		

## Lehrgangsstart 2018/2019 bei GET Zug

### Dipl. Geschäftsführer – Professional Master in Business Administration

- 06. Oktober 2018 bis 26. Oktober 2019	Donnerstag/Samstag	18.00–20.50 / 09.00–15.20
- 09. Oktober 2018 bis 26. Oktober 2019	Dienstag/z.T. Samstag	09.00–15.50 / 09.00–15.20

### Führungsfachleute (eidg. Fachausweis) – Professional Bachelor in Management & Leadership

- 18. September 2018 bis 05. September 2019	Dienstag/Donnerstag	18.00–20.50
- 20. September 2018 bis 07. September 2019	Donnerstag/z.T. Samstag	18.00–20.50 / 9.00–11.50

### HR-Fachleute (eidg. Fachausweis) – Professional Bachelor in Human Resources Management

- 19. Oktober 2018 bis 16. Oktober 2019	Freitag	09.00–15.50
- 29. Oktober 2018 bis 16. Oktober 2019	Montag/Mittwoch	18.00–20.50

### Kommunikationsfachleute (eidg. Fachausweis) – Professional Bachelor in Communications

- 08. April 2019 bis 01. April 2020	Montag	09.00–15.50
- 23. April 2019 bis 01. April 2020	Dienstag/Donnerstag	18.00–20.50

### Kommunikationsleiter/-in (eidg. Diplom) – Professional Master in Communications

- 15. September 2018 bis 17. Oktober 2019	Donnerstag/Samstag	18.00–20.50 / 09.00–15.50
- 18. September 2018 bis 17. Oktober 2019	Dienstag/Donnerstag	09.00–15.50 / 18.00–20.50

### Leadership SVF

- 18. September 2018 bis 07. März 2019	Dienstag/Donnerstag	18.00–20.50
- 21. September 2018 bis 09. März 2019	Freitag	09.00–15.50

### Marketingassistent/-in mit Zertifikat GET und/oder MarKom – Certificate in Marketing

→ Zertifikat GET oder MarKom bildet Basis für Kommunikationsfachleute, Marketingfachleute & Verkaufsfachleute

- 31. Oktober 2018 bis 27. Oktober 2019	Mittwoch	09.00–15.50
- 30. Oktober 2018 bis 26. Oktober 2019	Dienstag/Donnerstag	18.00–20.50

### **Marketingfachleute (eidg. Fachausweis) – Professional Bachelor in Marketing**

- 03. April 2019 bis 08. April 2020	Mittwoch	09.00–15.50
- 01. April 2019 bis 08. April 2020	Montag/Mittwoch	18.00–20.50

### **Marketingleiter/-in (eidg. Diplom) – Professional Master in Marketing**

- 03. Oktober 2018 bis 24. September 2019	Mittwoch/Donnerstag	09.00–15.50 / 18.00–20.50
- 06. Oktober 2018 bis 24. September 2019	Donnerstag/Samstag	18.00–20.50 / 09.00–15.20

### **Personalsachbearbeiter/-in mit Zertifikat Personalassistent/-in HRSE** → Voraussetzung für HR-Fachleute

- 15. Oktober 2018 bis 27. Februar 2019	Montag/Mittwoch	18.00–20.50
- 19. Oktober 2018 bis 27. Februar 2019	Freitag	09.00–15.50
- 15. März 2019 bis 26. August 2019	Freitag	09.00–15.50
- 18. März 2019 bis 26. August 2019	Montag/Mittwoch	18.00–20.50

### **Technische Kaufleute (eidg. Fachausweis) – Professional Bachelor in Business Administration**

- 18. September 2018 bis 22. September 2020	Dienstag/Donnerstag	18.00–20.50
- 20. September 2018 bis 22. September 2020	Donnerstag/Samstag	18.00–20.50 / 09.00–11.50

### **Wirtschaftsfachleute (HWD) / Management SVF**

- 18. September 2018 bis 05. September 2019	Dienstag/Donnerstag	18.00–20.50
- 20. September 2018 bis 07. September 2019	Donnerstag/z.T. Samstag	18.00–20.50 / 9.00–11.50

### **Verkaufsfachleute (eidg. Fachausweis) – Professional Bachelor in Sales**

- 03. April 2019 bis 08. April 2020	Mittwoch	09.00–15.50
- 01. April 2019 bis 08. April 2020	Montag/Mittwoch	18.00–20.50

### **Verkaufsleiter/-in (eidg. Diplom) – Professional Master in Sales**

- 03. Oktober 2018 bis 24. September 2019	Mittwoch/Donnerstag	09.00–15.50 / 18.00–20.50
- 06. Oktober 2018 bis 24. September 2019	Donnerstag/Samstag	18.00–20.50 / 09.00–15.20

## Seminare 2018 bei GET Zug

### **Grundlagenkurs Rechnungswesen**

→ empfohlen bei geringen Kenntnissen in Buchhaltung für Lehrgänge zum eidg. Fachausweis und eidg. Diplom

- |                                      |                     |             |                         |
|--------------------------------------|---------------------|-------------|-------------------------|
| - 21. August bis 25. September 2018  | Dienstag/Donnerstag | 18.00–20.50 | 6 Abende zu 3 Lektionen |
| - 06. November bis 11. Dezember 2018 | Dienstag/Donnerstag | 18.00–20.50 | 6 Abende zu 3 Lektionen |

### **Grundkurs Aussendienst – erfolgreich verkaufen (5 Tage)**

Zertifikat VCH

- |  |                    |             |
|--|--------------------|-------------|
| - 09. / 10. / 11. / 12. / 13. Juli 2018    | Montag bis Freitag | 09.00–17.00 |
| - 08. / 09. / 10. / 11. / 12. Oktober 2018 | Montag bis Freitag | 09.00–17.00 |

### **Verkaufstraining für Messen (3 Tage)**

Zertifikat VCH

- |                              |                       |             |
|------------------------------|-----------------------|-------------|
| - 17. bis 20. September 2018 | Montag bis Donnerstag | 09.00–16.30 |
|------------------------------|-----------------------|-------------|

### **Key Account Management (4 Tage)**

Zertifikat VCH

- |                              |                       |             |
|------------------------------|-----------------------|-------------|
| - 10. bis 13. September 2018 | Montag bis Donnerstag | 09.00–16.30 |
|------------------------------|-----------------------|-------------|

### **Mentaltraining für Bildung und Beruf (1 Tag)**

- |                      |          |             |
|----------------------|----------|-------------|
| - 05. September 2018 | Dienstag | 09.00–17.00 |
|----------------------|----------|-------------|

## Warum sich eine Weiterbildung bei GET lohnt

- Sie erreichen in einer spezialisierten, kleinen, feinen Schule Ihre persönlichen Lernziele besser.
- Sie lernen in Kleinklassen effizienter und haben dadurch mehr Zeit für den Praxistransfer.
- Sie profitieren von einer persönlichen Lernbegleitung und einem interaktiven Unterricht.
- Sie können den langjährigen Erfahrungsschatz in Bezug auf Ihre eidg. Prüfungszulassung und Ihre individuelle Prüfungsvorbereitung beanspruchen.
- Sie tauschen sich mit Fachleuten in verschiedenen Funktionen und Branchen aus und knüpfen so Beziehungen im beruflichen und privaten Umfeld.
- Sie festigen Ihre Persönlichkeit in einer wirtschaftsgerichteten Kaderschule.

## Weitere Vorteile

- **Abschlüsse von GET sind international bekannt** mit Certificate (Zertifikatsstufe), Professional Bachelor (Stufe eidg. Fachausweis) und Professional Master (Stufe eidg. Diplom) in DE/EN
- **Staatlich** anerkanntes Institut
- **50% Rückvergütung der Lehrgangskosten** bei eidg. Abschlüssen durch den Bund
- **Kleinklassen** ermöglichen einen interaktiven Unterricht zwischen Dozenten und Teilnehmern
- **Dozenten/Dozentinnen** mit Erfahrung aus dem Berufsalltag, keine Lehrer
- **Lehrmittel** sind auf den Lehrgang konzipiert und immer aktuell
- **Erfolg** und Erfahrung seit über 24 Jahren; beste Erfolgsquoten
- **Prüfungstraining:** Zwischenprüfungen und intensives Prüfungstraining mit Korrekturen durch die Dozenten mit anschliessender Prüfungsbesprechung
- **Lektionen** mit umfangreichen Unterlagen und Unterrichtslektionen zu 50 Minuten
- **Kosten:** ein Preis, in dem alles von GET inbegriffen ist (Lehrmittel, Korrekturen, Prüfungsbesprechungen, Repetitorium, etc.)
- **Standorte** zentral gewählt in Winterthur und Zug (drei Minuten zu Fuss vom Bahnhof)
- **Beratung** kostenlos und unverbindlich für Sie / Klärung der Zulassung zur Prüfung

**Für Beratungen und Auskünfte stehen wir Ihnen gerne unverbindlich und kostenlos zur Verfügung.**

**Besuchen Sie eine Probelektion.**

**Wir freuen uns auf Sie!**

Lagerhausstrasse 9  
8400 Winterthur

Tel. 052 242 22 40

winterthur@get.ch  
www.get.ch

Baarerstrasse 23  
6300 Zug

Tel. 041 710 36 87

zug@get.ch  
www.get.ch